

**AON**

# LATAM CAR Facility

Aon Reinsurance Solutions  
Underwriting Managers  
LATAM.



# Aon

Brindamos a nuestros clientes **asesoría y soluciones** innovadoras que les brindan la claridad y confianza para **tomar las mejores decisiones** para **proteger** y hacer **crecer** su negocio.

## Commercial Risk Solutions

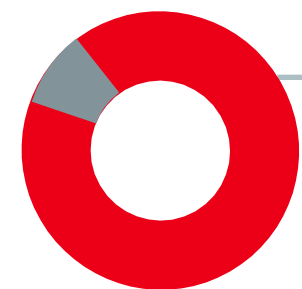
Asesoramos a los clientes para identificar, medir y administrar la exposición al riesgo mediante un programa integral de seguros como lo es y no limitado a **Daños, Responsabilidad Civil, Fianzas, Seguros de Crédito, Autos, Transportes, Cyber, E&O, etc.**

## Health Solutions

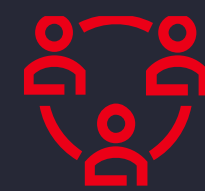
Ayudamos a los clientes a mitigar los crecientes costos resultantes del cuidado de la salud y a mejorar tanto la salud como el bienestar de los empleados mediante una amplia gama de productos de **Vida, Salud, Accidentes Personales, Planes de Medicina Preventiva, etc.**

## Wealth Solutions

Asesoramos a los clientes con soluciones estratégicas en Recursos Humanos para la administración del sistema integral de compensación mediante **descripciones, Valuaciones Actuariales, Benchmark de Puestos, Tabuladores de Sueldos, Matrices de Incrementos, etc.**



**95%** de retención de clientes.



**Alianzas estratégicas** con las mejores aseguradoras del país, obteniendo los **términos y condiciones** que garantizan tu **protección**.



**Corredor**  
**#1** global



Tecnología  
Plataformas propias que sustentan una **estrategia y entrega global**



Aon atiende al **35%** de los **Fortune Global 500**



**\$4.2 Billones** Prima global colocada.

# Aon en LatAm



33

Oficinas en LatAm

3.8k

Colegas en la región.



10

Países servidos.  
Operación propia.

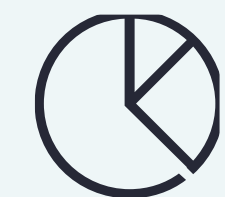


Lideres en México,  
Brasil y Argentina.



#1

en gestión de riesgos, corretaje de seguros, finanzas y soluciones de capital humano.



70%

de las top 100 Multilatinas son clientes de Aon.



# Resumen Ejecutivo

**LATAM CAR** es un **Facility** para el negocio facultativo de Aon en América Latina, el cual proporciona a las Cedentes de Aon acceso a una capacidad del **100%** para sus programas de reaseguro facultativo CAR.

Esta oportunidad ofrece una solución única que es gestionada por el Coverholder regional propio de Aon, **Aon Reinsurance Solutions Underwriting Managers LATAM**.

La estrategia del Coverholder se basa en soluciones tecnológicas específicas y en un enfoque de suscripción centrado en los datos, con el fin de proporcionar resultados óptimos para todas las partes interesadas. Este vehículo proporciona informes y modelos catastróficos detallados, así como la experiencia de Aon en consultoría actuarial, de riesgos y de estrategia de capital.

Esta Facilidad será supervisada por el **Regional Practice Leader** de Aon en Construcción e Ingeniería en conjunto con reaseguradores de primer nivel que son líderes bien establecidos en **América Latina**, trayendo las mejores herramientas y expertise, para desarrollar esta línea de negocios de manera **rentable y sostenible**.

Ofrece una oportunidad **única** para que los clientes accedan sistemáticamente a capacidad para sus cesiones de reaseguros facultativos.



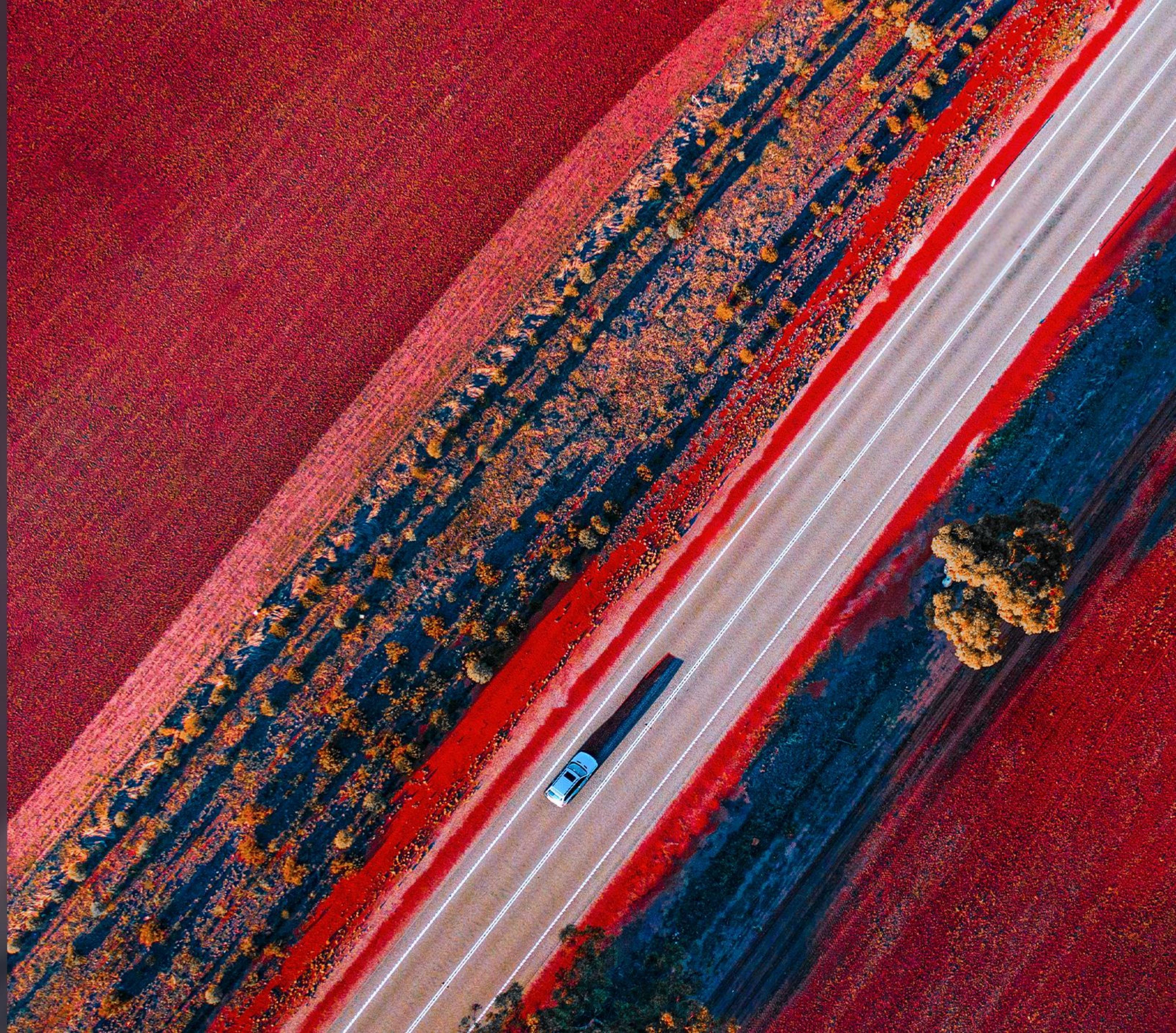
**Reaseguradores líderes para LATAM.**



**Gestión de siniestros In-House.**

> CAR

> LATAM





# Alcance del Negocio

Todos los proyectos que se adecuen al **Listado de Riesgos de Proyectos** según la actividad principal del proyecto detallado en la siguiente tabla, ya sea obras temporales o definitivas, incluyendo materiales, mano de obra, equipos o cualquier otra responsabilidad que el asegurado tenga dentro de la obra.

Estos proyectos implican la adquisición, el suministro, el **transporte, construcción, montaje, pruebas en caliente, pruebas de rendimiento, puesta en marcha.**

# Alcance Territorial

Argentina (AE) , Bolivia, Brazil, Chile, Colombia, Panamá, Paraguay, Peru, Uruguay y México (excluyendo todos los proyectos realizados en los siguientes estados: **Baja California Sur, Campeche, Quintana Roo y Yucatán).**

América Central (AE): **Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras, Panamá.**

Edificios y similares.
Edificios residenciales.
Edificios de oficinas de hasta 25 pisos.
Colegios, universidades, escuelas.
Centros comerciales.
Hoteles (zonas beachfront se excluyen).
Hospitales (excluye equipos médicos).
Naves industriales y almacenes.

Distribución de agua.
Distribución de agua potable
Alcantarillado
Canales
Sistemas de riego
Acueductos

Montaje de plantas industriales.
Plantas automotrices
Manufactura
Alimentos
Industria metálica

Ductos y tendidos de tubería.
Gasoductos.
Oleoductos (incluyendo planta de compresión).

Carreteras y Obras viales.
Incluyendo vías férreas y puentes con luz hasta 50m (excluye puentes standalone y túneles).

Plantas de agua (excluye emisarios submarinos).
Agua potable.
Aguas residuales.

Centrales de Energía (sólo turbinas probadas).
Parques Eólicos.
Parques Solares.



## Nivel Máximo de Riesgo

En función de la ubicación del proyecto respecto a su **Peligrosidad Sísmica definida por la clasificación de riesgos CatNet®**, el nivel máximo de riesgo (**100% TCV**) es el siguiente:

- **Riesgo Sísmico Bajo:** proyectos de construcción y montaje de hasta **USD 75.000.000.**
- **Riesgo Sísmico Alto:** proyectos de construcción y montaje de hasta **USD 50,000,000.**

## Periodo Máximo de las Pólizas

- Proyectos de construcción o montaje de vigencias hasta **36 meses.**
- Incluyendo hasta **12 semanas** para las pruebas y de **12 a 18 meses** de mantenimiento básico o ampliado.
- Prórroga del proyecto hasta **3 meses**, siempre que el índice de siniestralidad sea inferior al **40%** (siniestros pagados más los pendientes), con una prima adicional a prorrata.

## Coberturas

- Basado en la versión Todo Riesgo Construcción (E107.3-S) y Todo Riesgo Montaje (E296.0-S) de Munich Re Latam o en la versión de Seguro de Proyectos de Ingeniería (EPI) de Swiss Re.
- **Sub-límites:** hasta el **20%** del valor total del contrato de cada proyecto.
- **LEG2/96** hasta el valor total.



**Capacidad de reaseguro inigualable.**



**Liderazgo en suscripción a medida.**



# Responsabilidad Civil de Terceros

**20 %** del valor total del contrato, con un máximo de USD. **5.000.000** por evento y en el período agregado de la póliza.

## Aceptaciones especiales

- Parques solares y eólicos.
- Oleoductos.
- Gasoductos.
- Ampliación del periodo de pruebas.
- ALOP.
- LEG3/96.
- Obras húmedas > 20 % del valor total del contrato.
- > 20 % de avance del proyecto.
- HDD (Perforación Horizontal Dirigida).
- Almacenamiento de energía (BESS).

# Principales exclusiones

- Generación de energía incluyendo proyectos de T&D.
- Proyectos de túneles.
- Obras húmedas / proyectos offshore.
- Stand Still Cover (Proyectos Paralizados).
- Terrorismo.



**Aceptaciones especiales.**



**Maximizar las oportunidades.**





## Ajustes sublímites

Suspensión de trabajos hasta **3 meses**, sujeto a la entrega de información sobre medidas de seguridad contra incendio, robo e inundación durante dicho período.

- Reparaciones provisorias: **máximo USD 500.000.**
- Planos y documentos: **máximo USD 500.000.**
- Robo con fuerza y/o violencia: **USD 500.000.**
- Subsuelos y masas: **máximo USD 1.000.000.**  
(aplicable a Perú).



**Sublímites.**



**Maximizar las oportunidades.**



# Principales ventas

- Alineado con la estrategia regional **CAR de Aon United.**
- Enfoque comercial / valor añadido para **nuestros clientes – retail + reaseguro.**
- Producto competitivo y flexible apoyado por reaseguradores clave.
- Segmento de proyectos nicho.
- Producto para cedente, contratistas, etc.
- Apoyo a los contratos de cedentes.
- Impuesto aplicable por país.
- Valor añadido de **ARSUM LATAM.**



**Aon United.**



**Valor agregado.**



## Información necesaria para cotizar

La siguiente información es la mínima requerida para analizar y cotizar un proyecto:

- Memoria descriptiva del proyecto.
- Programa de trabajo.
- Desglose del valor total del contrato.
- Informes de mecánica del suelo y conclusiones/estudio hidrológico.
- Detalles de los equipos como marca, modalidad, capacidad, tecnología.
- Plano de la obra, planta y secciones principales.
- Experiencia del contratista.
- Ubicación del proyecto (SR Cat Net).

## Información adicional para cotizar:

- Tasa Target.
- % de retención de la cedente.
- Niveles de Deducibles.



**Cotización automática.**



**Liderazgo en Suscripción a Medida.**

# Recursos Aon un enfoque unido

**AON**

 **FIIC**





## Claudio Pazo

Líder Regional de Construcción e Infraestructura  
Reinsurance Solutions LATAM en Aon.

Claudio es un experimentado gestor de seguros, involucrado en la dirección de grupos, la suscripción técnica, el desarrollo de estrategias regionales y la gestión de carteras, con **28 años** de experiencia laboral en una casa de corretaje, compañías de seguros y reaseguros. Antes de incorporarse a **Aon en 2021**, ha ejercido como:

- **Starr Companies** → Director de Suscripción de Líneas Técnicas de América del Sur.
- **AIG** → Director del Centro de Excelencia Regional de la Construcción.
- **Munich Re** → Suscriptor Senior de Construcción.
- **Swiss Re** → Suscriptor Senior de Construcción.

Entre sus diversas funciones para impulsar el crecimiento e innovar en esta especialidad - línea de negocio, Claudio supervisará el rendimiento de este programa específico y se encargará de la actividad de suscripción en nombre de los proveedores de capacidad que apoyan este producto. En combinación con el departamento de datos y análisis de Aon, la experiencia y los conocimientos de Claudio garantizarán el desarrollo de este Facility, aportando una solución innovadora a las necesidades de transferencia de riesgos de nuestros clientes.

# El Coverholder: ARSUM LATAM

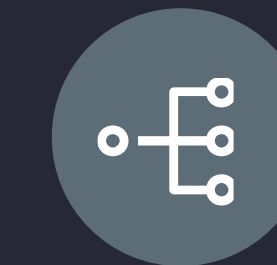
## Aon Reinsurance Solutions Underwriting Managers LATAM

es nuestra unidad de negocio interna que se dedicará a tiempo completo a la gestión de este Facility, dirigida por un experimentado profesional del reaseguro, Martin Ferrari, como se detalla a continuación. El equipo está compuesto por 15 personas ubicadas en Argentina y el Reino Unido. Entre sus servicios, se ofrecerán los siguientes:

- Suministro de información de gestión para los reaseguradores (análisis de riesgos y exposiciones).
- Análisis de los resultados de la suscripción (rentabilidad, índices de siniestralidad, tendencias, análisis sectorial, etc.).
- Revisión periódica de la información de suscripción con los reaseguradores.
- Suministro de información agregada (pre o post vinculante).



**Recursos de Datos  
y Análisis.**



**Experiencia en la suscripción  
de varias líneas.**

# Contacto:



## Clemens Freitag

Industry Leader, LatAm  
Construction and Infrastructure – C&I  
Clemens@aon.com



VR CARD

# Gracias

Toda la información que sea compartida durante la ejecución del presente (la Información Confidencial), deberá ser mantenida de manera confidencial y solo podrá ser utilizada para el objeto del presente y no podrá ser revelada, divulgada, y/o empleada para la realización de negocios ajenos a los establecidos en el presente. Al mantener la confidencialidad de la información ambas partes aplicarán la misma diligencia que utilizan para proteger su propia información confidencial. Las Partes advertirán a los interesados sobre el carácter confidencial de la misma y transmitirán el compromiso del mismo. Bajo requerimiento por escrito de alguna de las partes, la parte requerida deberá devolver o destruir la información confidencial. Atendiendo a la obligación impuesta por la legislación aplicable, AON podrá conservar la información confidencial por un término de 10 (diez) años.

Ambas partes deberán tratar la información que contenga Datos Personales conforme a lo establecido en la Ley Federal de Protección de Datos Personales en Posesión de los Particulares (LFPD), su Reglamento (RLFPD) y demás normativa aplicable en materia de protección de datos.

[www.aon.com](http://www.aon.com)